



"Competencias Interpersonales de Inspectores del Trabajo (STPS-OIT)"

Anexos



CV-203-AAA-08

CENCADE Consultores en

Anexos



Glosario

Glosario

Abogar. Interceder a favor de alguna persona u organización. Hablar positivamente de algún concepto.

Actitud. Estado de disposición física y mental, que ejerce influencia directa sobre las respuestas que ofrece un individuo a diferentes situaciones. La actitud se forma y modifica continuamente a través de la experiencia, el conocimiento y la madurez de las personas.

Aplomo. Serenidad, tranquilidad que se demuestra en especial cuando las situaciones externas son adversas.

Asertividad. Capacidad de expresar sentimientos, ideas y opiniones de manera libre, clara y sencilla, comunicándolos en el momento justo y a la persona indicada. Capacidad para desenvolverse eficazmente en un medio social y laboral.

Autoridad administrativa / autoridad jerárquica. Facultad de mandar y hacerse obedecer con base en la posición de una persona dentro de una organización. Capacidad de mando que le confiere a una persona exclusivamente el puesto que tiene dentro de un organigrama.

Coerción. Presión ejercida sobre alguien para forzar su voluntad o su conducta. Incluye represión, inhibición y restricción.

Cohecho. Delito que comete un funcionario cuando emite un dictamen favoreciendo a alguien a cambio de un soborno.

Competencias interpersonales. Conocimientos, habilidades y actitudes que, de manera general y por su nivel de responsabilidad, deben tener los inspectores del trabajo para la interacción con todas las personas que se involucran en el desempeño de sus funciones; atendiendo a la urgencia de cumplir correctamente con sus responsabilidades y obligaciones.

Competencias técnicas. Conocimientos y habilidades de carácter especializado que son requeridos para el desempeño de las funciones propias de un puesto.

Comportamiento. Son las acciones de las personas en relación con su entorno y los estímulos que reciben. Puede ser consciente o inconsciente, público u oculto, voluntario o involuntario, según las circunstancias que lo afecten.

Comunicación organizacional. Conjunto de recursos, procedimientos, acciones y valores que una organización utiliza para mantener un intercambio constante de información entre sus miembros con el propósito de crear un ambiente propicio para el desempeño sano y propositivo, orientado al logro de metas y objetivos.

Conducta. Conjunto de comportamientos observables en una persona que define la forma en que interactúa con su entorno.

Cultura organizacional. Conjunto de valores y normas que son compartidos por las personas dentro de una organización y que controlan la manera que interaccionan unos con otros y con el exterior. Son creencias e ideas sobre el tipo de objetivos y el modo apropiado en que se deberían conseguir,

Anexos





desarrollan guías y expectativas que determinan los comportamientos apropiados en situaciones particulares.

Demeritar. Despreciar las cualidades de algo o alguien, muchas veces a consecuencia de un prejuicio.

Empleador. Término utilizado para referirse al patrón aplicando los criterios de la OIT.

Factible. Que se puede hacer, que está dentro del alcance de quien pretende un objetivo.

Ficticio. Aparente, que tiene apariencia de ser real pero que no existe.

Incipiente. Lo que apenas está empezando, reciente, que tiene poca existencia.

Interacción. Acción que se ejerce de forma recíproca entre dos o más sujetos, objetos, agentes, fuerzas o funciones. En el caso de personas, se refiere a cualquier relación entre dos o más en donde se establece un intercambio de ideas, conceptos, opiniones y que puede conducir a la toma de decisiones o a la ejecución de una actividad.

Manipulación. Intervención con medios hábiles y, a veces arteros, para obligar a una persona a cambiar su comportamiento o modo de pensar, con el fin de obtener beneficios de dicho cambio, aun a costa de la persona manipulada.

Mejores (buenas) prácticas. Conjunto de acciones, dentro de los procesos de una organización, que han rendido buen o excelente resultado en un determinado momento y contexto y que se espera que, en situaciones parecidas, rindan de manera similar. Son producto de la experiencia y en ocasiones se transmiten por el ejemplo de un trabajador a otro, o entre distintas áreas.

Peso económico. Importancia valuada en el dinero que genera, de un aspecto dentro de la organización. Tal generación de recursos puede obedecer a utilidades por producción o ahorro de costos.

Peyorativo. Palabra o modo de expresarse que indica una idea despectiva o desfavorable.

Proactividad. Actitud en la que un sujeto asume el pleno control de su conducta de modo activo, lo que implica la toma de iniciativa en el desarrollo de acciones creativas y audaces para generar mejoras, haciendo prevalecer la libertad de elección sobre las circunstancias de la vida.

Punitivo. Perteneciente o relativo al castigo.

Sensibilizar. Crear en una persona o un conjunto de personas, la percepción de la importancia de un concepto abstracto.

Sinergia. Integración de elementos que da como resultado algo más grande que la simple unión de èstos, es decir, cuando dos o más elementos se unen sinérgicamente crean un resultado que aprovecha y maximiza las cualidades de cada uno de los elementos.



Anexos



Sondear. Hacer preguntas inteligentes para averiguar información valiosa que puede proporcionar una persona respecto a un asunto en particular.

Trivial. Que no sobresale de lo ordinario y común, que carece de toda importancia y novedad.

Valor, Cualidad. Virtud o utilidad que hacen que una persona sea apreciada en sus actos, palabras y decisiones. Características morales inherentes a la persona y que se demuestran en cada uno de sus actos.

Visceral. Reacción impulsiva y frecuentemente impulsiva, en la que predominan las emociones sobre el razonamiento.



Anexos



Recursos

Bibliografía	Manual del Inspector Federal del Trabajo.
	Manual de Filosofía y Cultura Organizacional de la Dirección General de
	Inspección Federal del Trabajo.
	Karl Albrecht. Inteligencia Social. Edit. Vergara. 2006
	Karl Albrecht. Inteligencia Práctica. Edit Vergara. 2008
	John Marshall. Motivación y Emoción. Edit Mc Graw Hill. 2003
	José Sánchez Pérez. Fundamentos de Trabajo en Equipo. Edit Mc Graw
	Hill. 2006
	Harvard Business School Press. Motivación de Equipos Humanos. Edit
	Gestión 2000.2005
	Eric Schuler Asertividad, Edit. Océano. 1998
Sitios de interés	http://www.utj.edu.mx/tutorias/archivos/manual_asertividad.pdf Manual de
	Asertividad
	http://www.neuromanagement.net/E-books/equipos_alto_rendimiento.pdf
	Cómo generar equipos de trabajo de Alto Desempeño
	http://vivirmexico.com/2007/06/18/la-honradez-de-los-mexicanos/ La
	honradez de los mexicanos.
	http://www.theparadigmagate.com/espanol/mediacenter/publicaciones/Lide
	razgo.pdf Liderazgo, una capacidad desarrollable
	http://www.sipalonline.org/SIPAL.pdf Guía Metodológica para la
	presentación de Buenas Prácticas
	http://www.oitchile.cl/pdf/publicaciones/ser/ser011.pdf Liderazgo,
	comunicación efectiva y resolución de conflictos
	http://www.juridicas.unam.mx/publica/librev/rev/revlads/cont/6/art/art2.pdf http://www.juridicas.unam.mx/publica/librev/rev/revlads/cont/6/art/art2.pdf http://www.juridicas.unam.mx/publica/librev/rev/revlads/cont/6/art/art2.pdf http://www.juridicas.unam.mx/publica/librev/rev/revlads/cont/6/art/art2.pdf http://www.juridicas.unam.mx/publica/librev/rev/revlads/cont/6/art/art2.pdf http://www.juridicas.unam.mx/publica/librev/rev/revlads/cont/6/art/art2.pdf http://www.juridicas.unam.mx/publica/librev/rev/revlads/cont/6/art/art2.pdf http://www.juridicas.unam.mx/publica/librev/rev/rev/rev/rev/rev/rev/rev/rev/rev/
	La inspección del trabajo: institución garante de los derechos humanos laborales
	http://www.juridicas.unam.mx/publica/librev/rev/revlads/cont/6/art/art6.pdf Inspección Federal del Trabajo en México
	http://www.insht.es/ > Documentación > Enciclopedia de la OII Enciclopedia de Salud y Seguridad en el Trabajo
	Enololopedia de Saldu y Segundad en el Habajo
Documentos	Manual Competencias Interpersonales de Inspectores del Trabajo (STPS-
	OIT).
	Anexo 1 Comunicación
	Anexo 2 Motivación
	Anexo 3 Equipos de Trabajo
	Anexo 4 Persuasión y Negociación
	Anexo 5 Liderazgo
	- / Hove o Lidorazgo